



**PENTAX**<sup>®</sup>  
**MEDICAL**

## GESTION DE PARC DE COLONNES D'ENDOSCOPIE ET D'ENDOSCOPES SOUPLES



### UNE OFFRE PROPOSÉE

par deux acteurs du secteur de la santé



### OFFRE RÉFÉRENCÉE

Segment traité directement par la filière ingénierie biomédicale du GCS UniHA en lien avec des ingénieurs biomédicaux hospitaliers du CH Mont de Marsan

**4 ans**

### DURÉE DU MARCHÉ

Début du marché : Décembre 2022

Fin du marché : Décembre 2026

Numéro de procédure : M\_1913

Numéro du lot : 19

Numéro de marché : 229 609

**PENTAX Medical** est une division du groupe HOYA. Sa mission est d'offrir une qualité de prestations permettant d'améliorer le niveau de soin des patients, en fournissant les meilleurs produits et services endoscopiques. L'accent est mis sur la qualité, l'innovation cliniquement pertinente et la SIMPLICITE. En fournissant des dispositifs et des solutions endoscopiques à la communauté médicale, **PENTAX Medical** a une orientation mondiale.

**VERSO HEALTHCARE** s'est associée à la société **PENTAX Medical** afin d'apporter une offre d'ingénierie financière inédite associant des prestations d'audit, conseil et accompagnement permettant la proposition conjointe d'une véritable offre en gestion de parc.

Cette offre se démarque notamment par l'intégration au financement des équipements, options, accessoires, aménagements techniques et d'un accompagnement dédié en matière de pilotage et d'optimisation du parc. La durée de location-maintenance est de 5 à 7 ans.



## UNE OFFRE DE GESTION DE PARC EXHAUSTIVE A 360°

Cette offre exclusive repose sur la **location et la gestion d'un parc de colonnes d'endoscopie souple et d'endoscopes souples**, incluant la maintenance, la formation des utilisateurs et les services associés.

Elle est destinée aux établissements souhaitant homogénéiser leur parc de colonnes d'endoscopie souple, d'endoscopes souples et/ou d'écho-endoscopes au sein d'une même unité ou service, voire au niveau de l'établissement ou de son Groupement Hospitalier de Territoire, **afin d'en optimiser l'utilisation et l'évolutivité, au regard de l'activité réelle de l'entité concernée.**

Ce cadre fera l'objet de marchés subséquents lancés par les établissements adhérents.

Pour chaque établissement (GHT ou établissement non inclus dans un GHT), le périmètre du premier marché subséquent comprend à minima 10 équipements (colonnes de vidéo-endoscopie et/ou vidéo-endoscopes souples et/ou écho-endoscopes) et un maximum de 80 équipements (colonnes de vidéo-endoscopie et/ou vidéo-endoscopes souples et/ou écho-endoscopes).

### LES FORCES DE CETTE OFFRE

- Véritable approche en coût global (moins d'incertitudes budgétaires dans un contexte économique incertain). La hausse des taux d'intérêt étant compensée par les valeurs résiduelles,
- Analyse prospective détaillée et planification de l'activité endoscopique,
- Anticipation de la croissance de l'activité, l'accueil de nouveaux praticiens, le développement de nouvelles activités : thérapeutiques et ou bilio-pancréatiques,
- Harmonisation graduelle du parc endoscopique au sein d'un GHT (attractivité, ...),
- Gain en flexibilité et investissement immédiat afin d'installer une évolution technologique majeure dans un deuxième temps,
- Possibilité de différer une partie de l'investissement tout en lissant le coût sur la durée du contrat, possibilité de linéariser les loyers,
- Maîtrise des coûts prévisionnels de développement, de modification du parc et donc des loyers,
- Valorisation et une deuxième vie donnée aux matériels devenus inutiles à l'établissement.

## VOUS SOUHAITEZ EN SAVOIR PLUS SUR CETTE OFFRE

### Responsable filière

Bertrand LEPAGE  
bertrand.lepage@uniha.org

### Assistante achat

Marylise LENOUEL  
marylise.lenouvel@uniha.org  
Jennifer LIPARI  
jennifer.lipari@uniha.org

### Coordinatrice

Chrystèle FIORINI -QUESTERBERT  
chrystele.fiorini@chu-rennes.fr

### Acheteurs

Jean-Christophe GAND  
jean-christophe.gand@uniha.org  
Charlène JULIEN  
charlene.julien@uniha.org



### Développement comptes stratégiques

Ophélie DUPORT  
oduport@verso.healthcare



### Responsable de la Cellule Marché

Nadia HAMDANI  
nadia.hamdani@pentaxmedical.com



VERSO HEALTHCARE  
2/4, Boulevard de la Gare  
95210 ST GRATIEN  
N°VERT : 0 805 696 150  
contact@verso.healthcare

SAS au capital de 1 000 000 €  
SIREN 521 293 977  
ORIAS 130 094 77



Verso Healthcare est membre de l'association French Healthcare. Elle contribue à promouvoir la vision française en matière de santé mondiale, fondée sur une approche humaniste du soin et un accès équitable et juste aux produits et services de santé. <https://frenchhealthcare-association.fr/>